

Technisch commercieel adviseur

Functieomschrijving

Voor onze commerciële dienst zoeken wij een ervaren technisch commercieel adviseur die ons team kan versterken. In deze functie werk je soms op locatie, maar vooral op ons hoofdkantoor in Herentals.

Takenpakket

- Je bent het commercieel en technisch aanspreekpunt van onze klanten. Je geeft hen de nodige uitleg en bijstand. Zo ontwikkel je een goede klantenrelatie op lange termijn.
- Je past een overeengekomen actieplan toe om de gewenste verkoopdoelen te halen.
- Je maakt offertes op:
 - In bespreking met de klant (door de juiste vragen te stellen over de actuele situatie, het probleem en door advies te geven).
 - Met verdere interne analyse (technische haalbaarheid, conceptbepaling, selectie componenten,...).
 - Met technische controle en analyse van een lastenboek.
 - Via een samenwerking met onze studiedienst indien er te weinig gegevens gekend zijn.
 - Met prijsberekening en aanbod.
- Je bespreekt jouw offertes met de klant en past aan indien nodig.
- Je draagt het project intern over en organiseert een kick-off meeting bij de klant. Hiervoor werk je nauw samen met de projectleider.
- Je volgt de kwaliteit van het eindresultaat op en woont de finale oplevering bij met de projectleider.
- Je zorgt voor een inleiding tot een onderhoudscontract
- Je beheert de administratie in het ERP-programma.
- Je neemt actief deel aan sales meetings en je rapporteert aan de commercieel manager.

Profiel

Je beschikt over:

- Een Master- of Bachelor-diploma (in Klimatisatie), of gelijkwaardig door ervaring.
- Minstens 5 jaar werkervaring als technisch commercieel adviseur van koeling & HVAC-projecten
- Kennis van het Engels is een meerwaarde.

Je bent:

- Een organisatietalent. Je behoudt het overzicht over de diverse offertes en bent in staat meerdere activiteiten tegelijk te organiseren en uit te voeren.
- Stressbestendig. Je kan omgaan met deadlines.
- Leergierig en sterk geïnteresseerd in de sector van industriële koeling & HVAC. Je blijft op de hoogte van de laatste ontwikkelingen en oplossingen met natuurlijke koudemiddelen.
- Flexibel.
- Communicatief en klantgericht. Je bent de spilfiguur tussen de klant en interne afdelingen.
- Analytisch.
- Inventief, een creatief denker.
- Klantgericht.

Ons aanbod

- Een job in een groeiend en dynamisch bedrijf met een familiaal karakter.
- Een competitief salarispakket met bedrijfswagen
- Een pakket van extralegale voordelen.
- Een enthousiaste groep collega's.
- Ondersteuning door ervaren professionals.
- Eigen opleidings- en trainingscentrum.
- Reële doorgroeimogelijkheden (Commercieel Manager)

Over Technigroup

Technigroup is gespecialiseerd in industriële koeltechniek, HVAC voor de industrie, EX- installaties en koelmachines op maat. Vanuit onze vestiging in Herentals maken we met onze bedrijfszekere concepten, ons vaktechnisch onderhoud en onze snelle service het verschil bij internationale en lokale bedrijven in o.a. de voedingsindustrie, de (petro)chemie, de kunststofwereld, drukkerijen, de nucleaire sector, de metaalnijverheid en de wereld van de micro-elektronica en IT.

De 4 basiswaarden van Technigroup zijn: enthousiaste mensen, boeiende techniek, tevreden klanten en eerlijk rendement. Al sinds het ontstaan van Technigroup in 1973 worden deze waarden weerspiegeld in hoe we iedere dag te werk gaan. We houden van technische uitdagingen en voorzien graag innovatieve oplossingen. Door onze flexibiliteit kunnen we zowel grote als kleine projecten aan. In ons eigen opleidingscentrum zorgen we ervoor dat onze medewerkers up-to-date blijven over de laatste trends in de sector.

Spreekt deze vacature je aan en heb je interesse om onze collega te worden, stuur dan je CV en motivatiebrief naar: sollicitatie@technigroup.be t.a.v. Marleen Van de Put.