

Sales engineer industriële koeling

Functieomschrijving

Onze koelsystemen zijn voor de meeste van onze klanten een noodzakelijke schakel in hun productieproces. Vaak zijn de technische medewerkers van klanten echter geen specialisten op gebied van koeling. Daarom kijken ze naar Technigroup op het ogenblik dat ze hun systemen willen aanpassen, uitbreiden of vernieuwen.

We zijn op zoek naar een persoon die het in zich heeft om in naam van Technigroup naar onze klant te stappen om, op basis van zijn kennis en persoonlijkheid, het vertrouwen dat de klant -vaak al jaren- heeft te bestendigen.

We zoeken dus een technisch commercieel profiel voor verkoop op industrieel niveau. De contacttijd met de klant is cruciaal, maar het grootste deel van de tijd zal je toch doorbrengen op kantoor, waar je samen met collega sales engineers het nodige ontwerp doet, de calculatie uitwerkt en de voorstellen opmaakt.

Takenpakket

- Je bent het technisch commercieel aanspreekpunt voor onze klanten. Je geeft hen de nodige uitleg en bijstand. Zo ontwikkel je een goede klantenrelatie op lange termijn.
- Je bepaalt het concept van de meest geschikte oplossing in bespreking met de klant (door de juiste vragen te stellen over de actuele situatie, het probleem en door advies te geven).
- Intern maak je, in overleg met collega's en de sales manager, een analyse (technische haalbaarheid, conceptbepaling, selectie componenten...).
- Je maakt aansluitend een offerte op, indien nodig na de nodige studie van het bijhorende lastenboek.
- Je kan een beroep doen op onze eigen technische dienst voor ondersteuning.
- Je beslist mee over de finale calculatie en prijsstelling.
- Je bespreekt jouw offertes met de klant en past aan indien nodig.
- Na bestelling, draag je het project intern over en organiseert een kick-off meeting bij de klant. Hiervoor werk je nauw samen met de projectmanager van het project.
- Je wordt mee op de hoogte gehouden van de evolutie van het project en woont indien mogelijk de finale oplevering bij met de projectmanager.
- Je geeft de nodige info en de eerste aanzet bij de klant om te komen tot een degelijk onderhoudscontract.
- Je beheert de administratie in het ERP-programma.
- Je neemt actief deel aan sales meetings en je rapporteert aan de sales manager.

Profiel

Je beschikt over:

- Een master- of bachelordiploma in een elektrische, mechanische of gelijkwaardige richting.
- Werkervaring in een technisch commerciële functie gerelateerd aan koeltechniek.
- Kennis van het Engels is een meerwaarde.

Je bent:

- Iemand die vlot is in de omgang, met de nodige commerciële flair.
- Praktisch ingesteld. Je behoudt het overzicht over de diverse offertes en bent in staat meerdere activiteiten tegelijk te organiseren en uit te voeren.
- Stressbestendig. Je kan omgaan met deadlines.
- Leergierig en geïnteresseerd in de sector van industriële koeling & HVAC. Je blijft op de hoogte van de laatste ontwikkelingen en oplossingen met natuurlijke koudemiddelen.
- Communicatief en klantgericht. Je bent de spilfiguur tussen de klant en interne afdelingen.
- Inventief, een creatief denker.

Ons aanbod

- Een job in een groeiend en dynamisch bedrijf met een familiaal karakter.
- Een competitief salarispakket met bedrijfswagen.
- Een pakket van extralegale voordelen.
- Een enthousiaste groep collega's.
- Ondersteuning door ervaren professionals.
- Eigen opleidings- en trainingscentrum.

Over Technigroup

Technigroup is gespecialiseerd in industriële koeltechniek, HVAC voor de industrie, EX- installaties en koelmachines op maat. Vanuit onze vestiging in Herentals maken we met onze bedrijfszekere concepten, ons vaktechnisch onderhoud en onze snelle service het verschil bij internationale en lokale bedrijven in o.a. de voedingsindustrie, de (petro)chemie, de metallurgie, de nucleaire sector, duurzame energiebedrijven (batterijtechnologie, waterstof en windenergie) en bedrijven actief in industriële nichemarkten..

De 4 basiswaarden van Technigroup zijn: enthousiaste mensen, boeiende techniek, tevreden klanten en eerlijk rendement. Al sinds het ontstaan van Technigroup in 1973 worden deze waarden weerspiegeld in hoe we iedere dag te werk gaan. We houden van technische uitdagingen en voorzien graag innovatieve oplossingen. Door onze flexibiliteit kunnen we zowel grote als kleine projecten aan. In ons eigen opleidingscentrum zorgen we ervoor dat onze medewerkers up-to-date blijven over de laatste trends in de sector.

Spreekt deze vacature je aan en heb je interesse om onze collega te worden, stuur dan je CV en motivatiebrief naar: sollicitatie@technigroup.be t.a.v. Marleen Van de Put.